



*Maestro Kapı ve Pencere Sistemleri İç Anadolu Bölge Distribütörü Winas PVC Alüminyum ve Cam Sanayi Satış ve Pazarlama Müdürü Namık YILDIRIM gerçekleştirdiğimiz söyleşide; “Firmamız başta Ankara olmak üzere Eskişehir, Kırıkkale, Çorum, Amasya, Çankırı il ve ilçelerinde yeni üretici bayilikler oluşturma çabası içerisinde. Amacımız sektörün en kaliteli ürünlerinden birisi olan ‘Maestro Kapı ve Pencere Sistemleri’ ile pazardaki bu yarışta etkin bir biçimde yer almaktır” dedi.*

## “Pazardaki Yarışta Etkin Rol Alıyoruz”

### **Röportajımıza başlarken sizi tanıyabilir miyiz? Geçmiş mesleki tecrübelerinizden bahseder misiniz?**

Uzun yıllardan beri satış ve pazarlama faaliyetleri içerisindeyim. Beyaz eşya sektöründe Çukurova Grubu bünyesindeki AUER Paz. A.Ş.’de başladığım bu yolculuk son on beş yıldan beri de PVC pencere ve kapı sistemleri alanında devam etmektedir. 2009 yılından 2015 yılı Şubat ayına kadar Fırat Plastik A.Ş.’de İç Anadolu Bölge Müdürü olarak görev yaptım. Şu anda ise Maestro Kapı ve Pencere Sistemleri’nin İç Anadolu Bölge Distribütörlüğü’nün oluşturulması faaliyetini yürütüyorum.

### **Ege Profil Ticaret ve Sanayi A.Ş.’nin bir markası olan Maestro’nun İç Anadolu Bölge Distribütörü olarak çözüm ortaklarınıza vermiş olduğunuz hizmetlerden bahseder misiniz?**

Yeni bir yapılanma içerisinde olan Ege Profil, Türkiye’nin pencereye adını veren markasını yani Pimapen’i bünyesine katarak sektörde önemli bir sıçrama yaptı. Maestro Kapı ve Pencere Sistemleri olarak mevcut pazarın ulaşılamayan noktalarına ulaşabilmek bizim öncelikli hedeflerimizden biridir. Henüz yeni bir kuruluş olan ve Temmuz ayında faaliyetine başlayan firmamız başta Ankara olmak üzere Eskişehir, Kırıkkale, Çorum, Amasya ve Çankırı il ve ilçelerinde yeni üretici bayilikler oluşturma çabası içerisinde. Amacımız sektörün en kaliteli ürünlerinden birisi olan “Maestro Kapı ve Pencere Sistemleri” ile pazardaki bu yarışta etkin bir biçimde yer almaktır.

### **Rakipleriniz karşısında markanızı destekleyecek ve başarısını garantileyecek sürdürülebilir rekabetçi avantajlarınız nedir?**

Ege Profil Ticaret ve Sanayi A.Ş.’nin bünyesinde olmak bizler için en önemli garantidir. Sattığımız ürünün ismi ve markaya güven, satış sonrası destek, sevkiyatlarımızdaki hız en önemli avantajlarımız olarak ortaya çıkmaktadır.

Aynı zamanda tüm gerçekleri olduğu gibi söyleyerek, açık ve samimi olmak en büyük avantajlarımızdan birisi olacaktır. İşbirlikçilerimizle ilişkilerimizde şeffaf olmak, çalışanlarımız ve iş ortaklarımızla takım ruhuyla hareket etmek, düzeltici ve önleyici tedbirleri alırken yanlışları açık yüreklilikle belirtmek, doğruları tüm gerçekliği ile savunmak temel felsefemizdir. Bizleri rakiplerimiz karşısında avantajlı kılan da budur.

### **Pazarlamasını yaptığınız ‘Maestro’ ürün gurubunuz hakkında bilgi paylaşır mısınız?**

Pazarlama konusundaki en önemli unsur kuşkusuz sattığımız ürünün adı ve kalitesidir. Maestro Kapı ve Pencere Sistemleri olarak bayii ziyaretlerine çıktığımızda bunun ne kadar önemli bir avantaj olduğunu gözlemliyoruz. Aldığımız bilgilere göre markamızın Ar-Ge faaliyetleri de tüm hızıyla devam etmektedir.



Bu vesileyle önümüzdeki dönemde yeni ürünlerin portföyümüze katılacağını ümit etmekteyiz. Halen 70x70 profil sistemleri yanında sürme sistemlerinin satışı yoğun bir şekilde devam etmektedir.

#### **Markanızın yerel ve global pazardaki konumunu değerlendirir misiniz?**

Ege Profil Gurubu'nun global pazardaki yeri bilinmektedir. Bizler yerel pazardaki bir aktör olarak çıktığımız bu yolda bir hayli iddialıyız. Öncelikle kısa ve orta ölçekli planlarımıza uygun bir yapılanma içerisindeyiz. 2016 yılının Mart ayına kadar kısa vadeli planlarımızın gerçekleşeceğini tahmin ediyoruz. Geriye doğru baktığımızda elimizdeki veriler bunu destekliyor.

#### **Markanızın sürdürülebilir ekonomiye sağladığı katkılardan bahsedebilir misiniz?**

Sürdürülebilir ekonominin ve kalkınmanın tanımını şöyle yapmak mümkündür; İnsan ve doğa arasında denge kurarak, kaynaklara zarar vermeden, kaynakların bilinçli olarak tüketilmesini sağlayarak gelecek nesillerin ihtiyaçlarının karşılanmasına imkân verecek şekilde bugünün ve geleceğin yaşamının ve kalkınmasının planlanmasıdır. Ekonominin odağında insan vardır. Sürdürülebilir ekonomi; sosyal, mekânsal ve kültürel boyutlarıyla insanın yönetiminde şekillenmektedir. Hal böyle olunca ekonomiye katkı sunan bütün markaların, firmaların gelecek kuşakları düşünerek sürdürülebilir ekonomi anlayışını temel felsefe olarak benimsemesi kaçınılmazdır. Markamız yenilikçi ve öncü olma geleneğini yıllardan beri devam ettirmektedir. Bu amaçta yapıların inşasında enerjiyi verimli kullanabilmek için tüm müşterilerine sınırsız destek sunmaktadır. Sistemlerimizin imalatı montajı ve bakımı son derece kolay olduğundan ihtiyaçları en yüksek düzeyde karşılayacak şekilde maksimum

müşteri memnuniyeti sağlamaya özen göstermektedir. Bu sebeple ürünlerimizin tümü yüksek yalıtım özelliğine sahiptir, uzun ömürlüdür ve az bakım gerektirmektedir. Aynı zamanda ürünlerimiz doğanın formunu bozmamak için en az ekolojik iz bırakacak şekilde minimum enerji kullanarak ve geri dönüştürülebilir yapı ile üretilmektedir.

#### **2015 yılında hedef ve beklentilerinizi gerçekleştirebildiniz mi?**

Firmamız 2015 yılı Temmuz ayında İç Anadolu Bölgesi'nin altı ilini kapsayan distribütörlük faaliyetlerine başlamıştı. Dolayısıyla henüz yeni kurulan bir firma olarak başlangıçta pazarda kendimize alan açabilmenin zorluklarını yaşadık. Ancak sektörel aktörlerin yetersizliği kısa sürede yol almamızı sağladı. Bu vesileyle önümüzdeki yıllarda pazarda etkinliğimizin artarak devam edeceğini şimdiden söylemek kehanet olmaz. Kısa vadeli hedeflerimizi yilsununa kadar gerçekleştireceğimizi ümit ediyoruz.

#### **Son olarak eklemek istediğiniz farklı bir detay var mı?**

Yakın ilginiz dolayısı ile ALU&Art ve Win&Art Proje dergilerinin diğer ekibine teşekkürlerimizi iletir, başarılar temenni ederiz.

#### **"We Take An Active Role In The Market Race"**

Namik YILDIRIM, The Sales and Marketing Manager of 'Winas PVC Aluminium & Glass Industry' which is the Distributor for Mid-Anatolian Region of 'Maestro Door & Window Systems' has said during our interview; "Our company is in an effort to establish producer franchises mainly in Ankara and in other cities and districts as Eskişehir, Kırıkkale, Çorum, Amasya, and Çankırı. Our aim is to be actively involved in the market race with 'Maestro Door & Window Systems', which is one of the highest quality products in the sector."